

BUSN 040: Sales Strategies

.. " /f/ fl fl fl Ž 'ž fl, !' fl ž f/ ffl ž " ž ž fl #! i \$, t % # fl ž " # % ž t ž " ! fl ! fl & fl, ' (i) fl fl ž & " t ffl fl fl ž " ž , fl % ž & " ž) t fl /, \$ fl % , *! " fl " i / fl fl fl fl Ž 'ž fl, " i + ! i # fl , # fl ! * , / t % \$ * t ž " Ž t . fl t ž fl \$ fl !) fl , t % ž , # fl fl fl ž ! ! ž ' / ! " fl ž ! , ! , ž & ! " " % , " t) fl ! " fl i # # i fl / ž ! - ! i % ž fl ž " i + ! i / " fl fl " ž , t % ž , fl & fl % ž , t \$! " fl fl " " i , fl ž \$ fl % ' O i !) ! ! i ž i \$! " fl " /, ! ž fl fl " t ž " % ž & " /, ! ž fl fl i 1 ž fl ! i ž , t ž " ž ž # % ž ! , * % , ž & ! " fl , t % ž t ž " \$ % + / # # fl " fl " / fl fl t fl fl fl # % fl fl " ž " fl # ! " 3 fl ! fl fl 4 fl " fl * 5 fl , , 6 i 5 i , ,

Units: 8

Lecture Hours: 9; <9*Lab Hours: =

Prerequisites: 7i ž fl

Co-Requisites: 7i ž fl

Advisory: 7i ž fl

fl ž , \$ fl fl 1 % ž ! i (/ > i ž %